

Philipp Zurr führt das MehrverkaufsSYSTEM© von Thomas Unger weiter – mit KI-gestütztem Coaching als neuer Säule

19. März 2026

Frankfurt am Main, 19. März 2026 – Das Team Unger Mehrverkaufstraining, eines der etabliertesten Vertriebsentwicklungsprogramme für den technischen B2B-Vertrieb im deutschsprachigen Raum, wird künftig von Philipp Zurr geleitet. Zurr übernimmt die Führung des MehrverkaufsSYSTEM© auf den ausdrücklichen Wunsch des Gründers Dipl.-Ing. Thomas Unger MBA, der im November 2025 verstarb.

Das MehrverkaufsSYSTEM© kombiniert drei Ebenen der Vertriebsentwicklung: die wissenschaftliche Diagnostik SalesStep©, die 21 Vertriebskompetenzen in über 37 Ländern misst, das praxisnahe BootCamp-Intensivtraining und die neu integrierte Winning Masterclass© mit KI-gestütztem Coaching. In Partnerschaft mit TALKMEISTER (Dirk Wolfram) trainieren Vertriebsmitarbeiter mit virtuellen KI-Personas, die individuell auf ihre Kundenszenarien konfiguriert werden. Eine Scorecard mit 35 Messpunkten liefert nach jedem Übungsgespräch Echtzeit-Feedback.

„Thomas Unger hat über 30 Jahre lang bewiesen, dass technische Vertriebsteams systematisch besser werden können. Dieses Erbe weiterzuführen ist mir eine Ehre und eine Verpflichtung. Mit der Integration von KI-gestütztem Coaching bringen wir das System auf das nächste Level – ohne die Grundwerte zu verändern: Praxisnähe, Messbarkeit und echte Veränderung statt Motivationstheater.“

– Philipp Zurr, Mehrverkaufstrainer & Coach, Team Unger Mehrverkaufstraining

Philipp Zurr ist zertifizierter NLP-Trainer (Dr. Richard Bandler) und verbindet Vertriebsexpertise mit tiefem Verständnis für Kommunikation, Verhaltensmuster und Motivation. Das MehrverkaufsSYSTEM© richtet sich an technische B2B-Vertriebsteams von 5 bis 15 Personen, vom Mittelstand bis zum internationalen Konzern. Zu den Referenzkunden zählen GE Healthcare, Fujitsu, Dell, VMware und Wisag.

Das Programm erstreckt sich über 4 bis 6 Monate und umfasst zwei BootCamp-Präsenztage, vier monatliche Masterclass-Online-Sessions sowie kontinuierliches KI-Training mit einem wöchentlichen Aufwand von 30 bis 45 Minuten pro Mitarbeiter. Der Einstieg erfolgt über ein persönliches Strategiegelgespräch.

Über Team Unger Mehrverkaufstraining

Team Unger Mehrverkaufstraining entwickelt seit über 30 Jahren Vertriebsteams im technischen B2B-Bereich. Das MehrverkaufsSYSTEM© verbindet wissenschaftliche Vertriebsdiagnostik (SalesStep©), praxisnahes Intensivtraining (BootCamp) und KI-gestütztes Coaching (Winning Masterclass©) zu einem ganzheitlichen Entwicklungsprogramm über 4 bis 6 Monate. Gegründet von Dipl.-Ing. Thomas Unger MBA, wird das System heute von Philipp Zurr geführt. Die KI-Gesprächsanalyse erfolgt in Partnerschaft mit TALKMEISTER. Referenzkunden umfassen GE Healthcare, Fujitsu, Dell, VMware, Wisag und weitere. Weitere Informationen unter mehrverkaufstraining.de.

Pressekontakt

Philipp Zurr

Presse & Kommunikation

E-Mail: presse@mehrverkaufstraining.de